

Bayık Grup: Üretim kapasitemizi daha da geliştirerek pazardaki pozisyonumuzu sağlamlaştırmaya odaklanıyoruz

Halil Bayık

Bayık Grup Yönetim Kurulu Üyesi ve Marmara Bölge Müdürü

Sıcak sac arzı ve fiyatları hakkında neler söyleyebilirsiniz?

2023 yılının başlarında 710\$ seviyelerinden başlayarak zamanla 850\$'ın üzerine çıkan sıcak sac fiyatları, demir çelik sektöründe dikkatle takip edilen bir gelişme haline gelmiştir. Bu dönemde, sektör içinde lokal ve global dinamikler açısından belirgin bir ayrışma gözlenmiştir. Türkiye özelinde değerlendirildiğinde, faiz oranları, enflasyon seviyeleri ve döviz kurlarındaki dalgalanmalar gibi yerel faktörler, yerel tüketim talebi dengesinde çeşitli pozisyonların oluşmasına neden olmuştur.

Öte yandan global piyasalarda genel bir bakış açısıyla 2023 yılı içerisinde ekonomik koşullar, uygulanan para politikalarının emtia fiyatları üzerinde olumlu bir etki yaratmaya yetmediğini göstermektedir. Emtia piyasalarındaki görünüm, belirsizlikler ve volatilité ile şekillenmekte olup ekonomiler arası bağlantılar ve küresel ticaret akışları da bu durumu etkilemektedir.

Bu yılın analizi gösteriyor ki, demir çelik sektörü hem ulusal hem de uluslararası düzeyde karmaşık bir dönemden geçmektedir. Fiyat hareketleri, talep ve arz dengesi ile birlikte yerel ve global faktörlerin etkileşiminden kaynaklanmaktadır. Sektör

paydaşları, hızla değişen koşullara uyum sağlayabilmek için esnek stratejiler geliştirmek zorundadır. Özellikle ekonomik dalgalanmaların ve siyasi gelişmelerin yakından izlenmesi, gelecekteki kararların daha sağlam temellere dayandırılmasını sağlayacaktır.

Mevcut şartlarda yurt içi ve yurt dışındaki boru talebi ne durumda?

2023 yılı içerisinde boru-profil talebinin hem global hem de lokal piyasalarda oldukça verimli bir şekilde arttığını gözlemlemekteyiz. Bu dönemde, kaynaklı boru ve profil üretim tesisimiz, yıllık 1.000.000 ton üretim kapasitesiyle faaliyet göstermekte ve Türkiye'nin talep ettiği ürün çeşitliliğinin %90'ını karşılayabilecek düzeyde bir yeteneğe sahiptir.

Bu durum, sektördeki güçlü talep artışını ve üretim kabiliyetimizin etkin şekilde değerlendirildiğini yansıtmaktadır. Üretim altyapımızın genişliği sayesinde hem yerel piyasada artan talebi karşılamak hem de uluslararası pazarda rekabet edebilmek için iyi bir konumdayız. Bu süreçte, kalite standartlarımızı yüksek tutarak müşterilerimize güvenilir ve kaliteli ürünler sunmaya devam etmekteyiz.

Gelecekte de sektördeki eğilimleri yakından takip ederek, talep ve arz dengesini doğru bir şekilde yöneterek büyümeye ve başarılı sonuçlara ulaşmaya devam etmeyi hedefliyoruz. Yenilikçi yaklaşımlarımızla sektöre katkı sağlamaya ve üretim kapasitemizi daha da geliştirerek pazardaki pozisyonumuzu sağlamlaştırmaya odaklanmaktayız.

Mevcut ekonomik şartlar faaliyetlerinizi nasıl etkiliyor?

2023 yılı boyunca küresel ekonomik dengelerde önemli değişiklikler yaşandı. Bu dönemde resesyon endişeleri, talep ve arz dengesindeki dalgalanmalar ve tedarik zinciri kesintileri gibi faktörler, ekonomiyi doğrudan etkileyen koşullar olarak öne çıktı. Ayrıca Türkiye bu süreçte küresel meselelerin yanı sıra kendi içsel sorunlarını da öne çıkardı.

“Hammadde fiyatlarının belirli bir denge noktasında kalması, işletmelerin operasyonel planlamalarını daha güvenilir bir şekilde gerçekleştirmelerine yardımcı olabilir”

Özellikle döviz kurlarındaki dalgalanmalar, cari açık, enerji maliyetleri ve finansmana erişim gibi pek çok faktör, ekonomiyi kısmen yavaşlatabilecek etkenler olarak ortaya çıktı. Bu koşullar altında, hammadde fiyatlarının yerel piyasalarda talep ve arz dengesi doğrultusunda belirli bir seviyede seyredeceği beklentisi bulunmaktadır. Bu durum, ekonomik belirsizliklerin etkisi altında olan tedarik zincirlerini ve talep düzenlemelerini yansıtmaktadır. Hammadde fiyatlarının belirli bir denge noktasında kalması, işletmelerin operasyonel planlamalarını daha güvenilir bir şekilde

gerçekleştirmelerine yardımcı olabilir.

Bu zorlu ekonomik koşullar altında, firmaların esneklik göstererek hızla değişen ekonomik manzaranın gerektirdiği ayarlara uyum sağlaması önemlidir. Güçlü risk yönetimi stratejileri ve sürdürülebilirlik odaklı planlamalar, işletmelerin bu değişken dönemde başarılı olmalarını destekleyebilir. Ekonomik gelişmeler yakından izlenmeli ve stratejik kararlar bu değişken faktörlere göre alınmalıdır.

Hizmet verdiğiniz sektörlerde boyalı ve galvanizli sac talebini nasıl değerlendiriyorsunuz?

Son dönemlerde, ülke genelinde güneş enerjisi santrali (GES) projelerinin artış göstermesi, hem ERW yöntemiyle üretilen boru profillerin hem de C profillerin bu projelerde yaygın olarak kullanılmasına yönelik talebin artmasına neden olmuştur. Özellikle sahalara

ve çatılara kurulan güneş enerjisi sistemleri, şirketlerin enerji ihtiyaçlarının önemli bir bölümünü karşılamalarını sağlayarak, bu alandaki talebin gelecekte de artmaya devam edeceğine işaret etmektedir.

GES projelerinin yanı sıra farklı sektörlerde gerçekleştirilen yatırımlardaki şartnamelerin ayrıntılarına kaplama miktarları gibi detayları dahil etmesi, galvanizli sac talebinin artışını göstermektedir. Bu durum, işletmelerin

ürünlerini daha dayanıklı hale getirme ve uzun ömürlü kullanım sağlama arayışlarının bir yansıması olarak değerlendirilebilir.

Özetle, güneş enerjisi projelerinin yaygınlaşması ve farklı sektörlerdeki yatırımların detaylı şartnameleri hem boru profilleri hem de galvanizli sac gibi ürünlerin talep ve kullanımının artmasına zemin hazırlamıştır. Bu eğilimlerin, gelecekte de devam etmesi beklenmektedir ve firmaların daha sürdürülebilir ve enerji verimli



çözümlere yönelmelerini destekleyecektir.

Devam eden ya da planlanan yatırımlarınız varsa bilgi alabilir miyiz?

Üretim tesisimizde gerçekleştirdiğimiz projeler, enerji maliyetlerimizi kısmen düşürme ve Avrupa bölgesine yönelik ihracatta karbon ayak izini hesaplama gereksinimini karşılamak amacıyla hayata

geçirilmiştir. İlk aşaması tamamlanan 2.000 KW güneş enerjisi santrali (GES) projemiz, enerji maliyetlerimizin bir kısmını azaltmaya yönelik atılmış önemli bir adımdır. Kalan bölüm için de çalışmalarımız devam etmektedir.

Bayık Lojistik olarak, hammadde tedarik aşamasında etkin olarak kullanmakta olduğumuz kendi firmamıza ait demir yolu vagon hatlarımız ile ilgili olarak, önümüzdeki dönemlerde rekabetçi ve sürdürülebilir bir yol haritası oluşturma hedefindeyiz.

“Sonu olmayan sektör” olarak nitelendirdiğimiz demir çelik sektöründe, her zaman kapasite artışına ihtiyaç duyulmaktadır. Bu nedenle iş stratejimizde yer alan hedeflerden biri, mevcut

tesislerimizin kapasitelerini artırmak üzere yapılan makine yatırımlarımızı sürdürmektir. Bu adım, müşteri ihtiyaçlarına daha etkin bir şekilde cevap verme amacını taşımaktadır.

Aynı zamanda, müşterilere daha iyi hizmet sunabilmek ve belirli bölgelerdeki gücümüzü artırmak hedefiyle ülkemizin farklı bölgelerine ERW Boru Profil tesisi ve Çelik Servis Merkezi (ÇSM) yatırımları konusunda fizibilite çalışmaları yürütmekteyiz.

Sonuç olarak, enerji verimliliği, sürdürülebilirlik, kapasite artışı ve genişleme gibi hedefleri içeren yaklaşımımız, işletmemizin gelecekteki büyüme ve rekabetçilik potansiyelini güçlendirmeyi amaçlamaktadır. Bu stratejiler, sektördeki gelişmelere uyum sağlama ve uzun vadede başarılı olma yolunda bize rehberlik etmektedir. 

“İş stratejimizde yer alan hedeflerden biri, mevcut tesislerimizin kapasitelerini artırmak üzere yapılan makine yatırımlarımızı sürdürmektir”